

**Q**uello dei crediti a sofferenza è uno dei problemi che, in questo periodo di crisi economica, attanaglia maggiormente le piccole e medie imprese, ovvero la spina dorsale dell'economia italiana. Diverse sono le società finanziarie specializzate nella gestione e nella cessione del credito, ma non sempre il livello di professionalità è consono alle esigenze dei clienti. Di questo problema e dei vantaggi che derivano abbiamo parlato con l'avvocato Alessandro Maione di Roma, fondatore della Locam, società riconosciuta a livello nazionale nata nel 2002 e pienamente indipendente dal 2010 specializzata nell'acquisizione e nella gestione di crediti chirografari anche di natura commerciale che, prima nel panorama italiano, ha adottato in questo campo una visione industriale che segue tutte le fasi del processo.

**Avvocato Maione, che genere di attività svolge la vostra società?**

«Sostanzialmente svolgiamo due generi di attività: la prima riguarda la cessione del credito pro soluto, ovvero acquistiamo da banche, finanziarie, aziende, pacchetti di crediti in sofferenza. La seconda attività è la gestione di pacchetti di crediti problematici per conto terzi, che esplichiamo attraverso Locam Gestioni, la nostra creazione più recente: al momento è uno dei pochi operatori nazionali che si occupa di questo settore nella sua globalità partendo dal presupposto che per una gestione efficace ed efficiente del recupero è fondamentale integrare, monitorare e gestire con processi industriali ogni fase della lavorazione del credito».

**Quali vantaggi derivano alle attività economiche dalla cessione di crediti pro soluto?**

«La problematica ha una duplice natura: il credito in sofferenza ha una valenza negativa non solo perché non viene recuperato ma anche perché rappresenta un problema di bilancio. Il primo vantaggio è rappresentato da un flusso di liquidità in entrata, mentre il secondo consiste nell'azzeramento

# Cessione di credito pro soluto: vantaggi e consigli utili per le aziende

di tutte le problematiche, siano esse di bilancio o gestionali, connesse a quei crediti in sofferenza, senza per questo doverli svalutare allo scopo di cederli più agevolmente. E in più ci sono anche benefici fiscali derivanti dalla cessione del credito».

**Come avvengono le acquisizioni dei pacchetti?**

«Cerchiamo di agire il più velocemente possibile mediante una due diligence e formulando un'offerta che prevede, a seconda delle aspettative riposte, l'acquisizione in un'unica soluzione di un pacchetto di crediti oppure una dismissione programmata di volumi maggiori di crediti a sofferenza anche futuri. Per quegli imprenditori che invece preferiscono non cedere i crediti alla Locam proponiamo, come ho detto, soluzioni globali di gestione le cui strategie sono definite su misura in base alle esigenze e alle indicazioni del cliente. Il lavoro e le performance vengono poi dettagliate con una reportistica chiara ed esaustiva, addirittura disponibile on line».

**Perché nel vostro settore prende sempre più piede la soluzione in outsourcing?**

«Perché è una soluzione che consente una gestione efficace e controllata di moltissime operazioni. Pensiamo solo alla gestione amministrativa del credito mediante il continuo aggiornamento dei tassi di interesse o al monitoraggio delle prescrizioni, attività di

screening e informazioni commerciali. È chiaro che le soluzioni possono avvenire in modi differenti: se si opta per una soluzione stragiudiziale si punta al miglior recupero nel minor tempo



Amministratore delegato Alessandro Maione

possibile. Per questa evenienza disponiamo di un call center professionale e monitorato operante su tutto il territorio nazionale, e solo come estrema ratio facciamo ricorso al nostro ufficio legale interno».

**Quindi la via giudiziale è l'ultima risorsa contemplata?**

«Esattamente. In questo caso l'obiettivo è quello di incardinare solo le azioni considerate opportune in termini economici. Il nostro team legale interno è in grado di gestire ogni fase e grado di questa attività, anche in questo caso a livello nazionale».



**LOCAM SPA**

Roma - Tel. +39 06 39731442

[www.locam.org](http://www.locam.org)